

## Mr. Puntualidad

Conoce a Gabriel de Velasco, el empresario y consultor internacional que fue seleccionado por una importante cámara de industriales del Bajío para diseñar y modelar los talleres de sensibilización de la campaña estatal sobre el valor de la puntualidad, en el cual contribuye con su innovadora metodología y su original manera de generar cambios tanto en las personas como en las organizaciones.

## Inspirar excelencia sistémica en las organizaciones de Latinoamérica.

Después de muchos años de haber ocupado posiciones importantes en empresas como **MVS**, **Televisa**, **MTV Networks**, **TV Azteca** y **FedEx**, Gabriel de Velasco decide convertirse en consultor organizacional poniendo al servicio de las organizaciones su experiencia y conocimientos adquiridos en Europa y Estados Unidos.

Gabriel de Velasco es el CEO de la agencia de consultoría [www.ActitudSistemica.com](http://www.ActitudSistemica.com), con 26 años de presencia en 17 países, más de 500 organizaciones asesoradas y 30 mil personas que han tomado sus entrenamientos, Gabriel y su equipo miran al futuro con confianza y abiertos al cambio. *“Ha sido un camino emocionante y lleno de desafíos con resultados sorprendentes”*. Gabriel de Velasco está convencido de que la cultura organizacional es el factor más importante para el éxito sustentable de una institución y de la sociedad.

La fórmula parece sencilla: **rentabilidad, colaboradores felices y clientes satisfechos**. *“Es el triángulo de la cultura de las empresas exitosas y nosotros ayudamos a mantenerlo equilibrado”*, afirma Gabriel de Velasco, quien junto con su equipo de expertos, presta sus servicios como consultor y coach ejecutivo a empresas multinacionales como **American Express**, **Kraussmaffei**, **AstraZeneca**, **Pepsico**, **Pisa**, **Diehl Controls**, **CCS Brasil**, entre otras.

## **Duro con el problema. Suave con las personas.**

Para Gabriel de Velasco, es fundamental crear una cultura de confianza y orientada a resultados mediante la implementación de un *networking* horizontal en el que todos se puedan comunicar con libertad, responsabilidad y sin miedo al conflicto. Todo esto mediante innovadoras metodologías e intervenciones con enfoque sistémico **orientado a resultados**.

## **El conflicto, desde la mirada sistémica, es una oportunidad para crecer.**

Desde la mirada sistémica las tensiones y fricciones al interior de un equipo son parte del proceso de evolución de una empresa, de una familia, de una pareja, etc. y es importante mirarlas como una oportunidad para mejorar los procesos, los hábitos y las relaciones para así fortalecer los vínculos de confianza y por ende sus resultados.

Gracias su amplia experiencia internacional y estudios de posgrado en España, Estados Unidos y Alemania, Gabriel de Velasco contribuye con su experiencia de más de 25 años al fortalecimiento de las organizaciones mediante servicios como: planeación estratégica, coaching ejecutivo, team building, resolución de conflictos, estructura organizacional, *head hunting* (reclutamiento de directores y gerentes), etc. para acompañar a las instituciones en sus procesos de **transformación cultural** con resultados sorprendentes.

Gabriel y su equipo han formado consultores sistémicos en 12 países tanto en español como en inglés y portugués.

Gracias a la confianza de una importante asociación de industriales de la región y sus organismos adheridos, actualmente Gabriel de Velasco encabeza los trabajos académicos de los talleres de sensibilización de una importante campaña que tiene como objetivo que Guanajuato sea reconocido como el estado más puntual del país.

# Servicios de Capital Humano

- Gestión del cambio.
- Entrenamiento en liderazgo empresarial.
- Planeación estratégica.
- Coaching ejecutivo.
- Team building.
- Resolución de conflictos.
- Estructura organizacional.
- Head Hunting.
- Desarrollo de habilidades directivas.

# Servicios Comerciales

- Acompañamiento Comercial.
- Desarrollo de productos.
- Posicionamiento de marcas.
- Análisis de precios.
- Posicionamiento de precios.
- Preparación de forecast.
- Análisis CPFR (Colaboration Process Forecast & Replanishment).
- Acompañamiento Comercial & Marketing.

Whatsapp: +52(477)1171424

Linkedin: Gabriel de Velasco

Youtube: @GabrielDeVelasco

Twitter: @Gabo\_deVelasco

Instagram: Gabriel\_deVelasco

Sitio web: [www.actitudsistemica.com](http://www.actitudsistemica.com)